

**Souhaitez-vous rejoindre l'équipe de vente et contribuer à la réussite et la croissance d'123encre ? Donnez de la couleur à votre carrière !**

## **GESTIONNAIRE DE COMPTES**

- ✓ Comprenez-vous bien le néerlandais et savez-vous vous faire comprendre ?
- ✓ Habitez-vous à Bruxelles/en Wallonie ?
- ✓ Pouvez-vous construire une histoire basée sur des chiffres ?
- ✓ Pouvez-vous réfléchir avec votre client et êtes-vous prompt à repérer les opportunités ?
- ✓ Vous trouvez de l'énergie dans la réalisation d'objectifs, tout en établissant des relations à long terme avec les clients ?



**Match ? Poursuivez alors la lecture !**

### Let's get started

En tant que gestionnaire de comptes, vous jouez un rôle essentiel dans la croissance et le développement d'123encre.be. L'une de vos tâches consiste à développer l'équipe de gestion des comptes. Vous êtes également chargé de conseiller et de soutenir vos clients dans votre région : Bruxelles et la Wallonie.

Vous offrez une valeur ajoutée à toutes les parties prenantes, tant sur le marché privé que sur le marché public. En outre, vous êtes le premier point de contact pour les clients (chasse) et vous contribuez à l'établissement de partenariats à long terme (farming).

Outre l'optimisation des activités et la satisfaction des clients existants, vous identifiez des prospects potentiels intéressants dans votre région par le biais d'une prospection active. Vous analysez le marché, les tendances et la concurrence. Vous assurez également la préparation, l'administration et le suivi des dossiers par client et par prospect dans notre système CRM. Vous établissez des plans de compte et, sur la base d'analyses de données, vous concevez des actions et des initiatives efficaces susceptibles de stimuler les ventes de notre marque 123.

La plupart de votre temps est naturellement consacré aux clients et aux prospects. Vous préparez et suivez les rendez-vous depuis le bureau afin d'assurer une bonne coordination avec les collègues. Nous combinons les réunions physiques et virtuelles avec les clients.

Vous rejoindrez une équipe de collègues en pleine croissance et très soudée, qui ne peut attendre votre arrivée et qui veillera à ce que la période d'intégration soit de qualité et bien réfléchi.

### Voilà, ce qui est important pour nous, pour vous aussi ?

- ✓ Vous travaillez de manière claire et efficace et vous êtes doté d'un bon esprit d'analyse.
- ✓ Vous avez une bonne connaissance d'Excel, vous pouvez travailler avec des chiffres, les interpréter et gérer les budgets des clients.
- ✓ Vous présentez des idées innovantes de manière claire et efficace.

- ✓ Votre persuasion et vos connaissances créent une valeur ajoutée pour le client et 123encre.
- ✓ Vous avez un état d'esprit énergique et positif et le transmettez aux clients et aux collègues.
- ✓ Vous êtes fiable et constituez une source d'information précise.
- ✓ Vous êtes pragmatique, vous pensez en termes de solutions et vous créez un impact sur le marché des affaires.
- ✓ Vous êtes ouvert au feed-back et vous vous engagez à entrer en dialogue avec votre manager et vos collègues.
- ✓ Une expérience minimale de 1 à 3 ans est absolument indispensable.

### 123 résumons, what's in it for you ?

- ✓ Une expérience enrichissante au sein d'une entreprise internationale de commerce électronique, avec une approche axée sur les personnes.
- ✓ Une occasion unique de contribuer au développement de ce département et de vous développer dans la profession.
- ✓ Vous vous occupez de votre propre région et vos clients.
- ✓ Une équipe qui vous soutient, vous offre l'opportunité de vous développer et qui valorise votre contribution.
- ✓ Des collègues enthousiastes et chaleureux dans un environnement informel avec un esprit d'équipe sain.
- ✓ Un système de bonus attrayant.
- ✓ Des avantages extralégaux intéressants : des chèques-repas & éco-chèques, une assurance groupe & hospitalisation.
- ✓ Ordinateur portable + GSM & abonnement.
- ✓ Indemnité nette de frais.
- ✓ Votre propre voiture avec carte de carburant.
- ✓ Encre & papier gratuits + réduction sur les produits de notre propre marque. 😊

### Horaires de travail

- ✓ Plein temps : LUN-JEU de 9h à 17h30 & VEN de 9h à 16h30.
- ✓ Travail flexible : 4 jours en route et 1 jour au bureau à Zwijnaarde.
- ✓ PAS de travail le week-end !

### **Postuler directement ? Laissez-nous booster votre carrière !**



En savoir plus sur la fonction ou notre entreprise ?

Envoyez un e-mail à [sollicitatie@123inkt.be](mailto:sollicitatie@123inkt.be) à l'attention de Laura.  
Consultez aussi notre page d'entreprise et nos réseaux sociaux.